



DEVENIR PARTENAIRE!

Etape 1 - Présentation

Signature du NDA (sous 10 jours) : cela permettra d'ouvrir la dataroom Wesourcr Digital – activité saas et non trading. Présentation de la société en détail avec échange des éléments confidentiels.

Etape 2 – Phase de Découverte

Phase de découverte réciproque (plusieurs mois) : cette phase permettra ou nous évoluerons en partenariat permettra d'appréhender le logiciel, la marque et sa commercialisation. La gratification est au succès, elle est basée sur un pourcentage de chiffre d'affaires généré par les abonnements dans lesquels le partenaire est intervenu. Elle se décompose selon les cas de figures suivant :

- 1) Le partenaire amène un lead, le converti seul, l'intègre à son portefeuille client et gère le suivi de la relation commercial avec tout le SAV. Partenaire 70% - WeSourcr Digital 30%.
- 2) Le partenaire amène un lead, le converti seul, WeSourcr Digital assure le suivi commercial et le SAV. Partenaire 60% - WeSourcr Digital 40%.
- 3) WeSourcr amène le lead, le partenaire reprend les discussions et converti, puis il assure le suivi commercial et le SAV. Partenaire 50% - 50%.
- 4) Le partenaire amène un lead, Wesourcr Digital récupère le lead et le converti puis assure le suivi commercial et le SAV. Le Partenaire récupère 100% du premier mois d'abonnement.

La phase de conversion correspond aux réunion de travail pré-signature avec les prospects qualifié. Il s'agit des réunions pendant lesquels nous échangeons avec les prospects pour comprendre leurs besoin et éclaircir leur cahier des charges.

La phase de suivi commercial correspond à l'après signature où il faut accompagner le client dans la réalisation de son cahier des charges pour déploiement de la solution.

La phase de SAV correspond à la phase après déploiement de la solution.

Etape 3 – Phase d'Association

Phase d'association (période à redéfinir selon l'avancée des travaux en phase de découverte). Intégration au capital par l'intermédiaire de BSA ou autre mécanisme financier permettant l'intégration au capital de la société Wesourcr Digital. Il restera à définir et valider tous les éléments de cette entrée au capital (pourcentages, valorisation etc.).

Nos Outils

- Présentation officielle avec intégration à l'équipe WeSourcr. Création d'une adresse E-mail & d'un accès admin au CRM
- Mise à disposition des documents commerciaux : plaquettes, template d'emails, outil de prospection.
- Formation avec les dirigeants.

2S GLOBAL
66 avenue des Champs-Élysées
75008 Paris
France



GLOBAL

Tel. + 33 7 83 02 27 67
Tel. + 86 185 1212 4701

Mail : contact@2s-global.com